

# 物価高騰における 販路開拓の進め方

原材料費等コスト上昇への対策と  
価格戦略・販路見直し方法を伝授します。

中小企業・小規模事業者を取り巻く事業環境は、原材料費、光熱費、人件費の上昇など厳しさを増しています。このような状況を打開するためには、商品・サービスの適切な価格設定と販路開拓が重要となります。本セミナーでは、価格戦略と販路拡大方法のポイントを学んで頂けます。

皆様のご参加をお待ちしております。

## 【講座内容】

- ・物価高騰による価格転嫁への打開策
- ・価格戦略の見直しを迫る5大脅威
- ・取引適正化に向けて
- ・アフターコロナに対応した販路拡大 他

講師



有限会社日本アイ・オー・シー

ふじとみまさのり

代表取締役 藤富雅則 氏

【講師プロフィール】

マーケティングコンサルタント会社を経てITベンチャーへ転職。業界の上位層を確実に落とす独自の営業手法により、数億円を越える同社の代表的な大型受注を数々受注し、株式公開(IPO)に貢献。その独自のノウハウに磨きをかけ、持続的な繁栄を目指す企業に精力的な導入コンサルティングを行う。

日時 令和6年 **6月26日** (水) 午後2時～午後4時

場所 **渋川商工会議所 3階 大会議室**

受講料 **無料** 定員 **20名** (先着順)

対象者 管内の中小・小規模事業者 (会員 非会員問わず)

申込み方法 下の受講申込書に必要事項をご記入の上、FAX 又はこちらのQRより  
6月21日(金)までにお申込み下さい。

【申込先】 **渋川商工会議所 中小企業相談所**

電話 0279-25-1311 FAX 0279-25-1313



(このまま FAX して下さい。)

事業環境変化対応型支援事業 『販路開拓の進め方セミナー』 受講申込書

渋川商工会議所 行 (FAX 0279-25-1313)

令和6年 月 日

事業所名			
所在地	TEL : ( ) FAX : ( )		
受講者名	受講者名	受講者名	

※ご記入頂いた内容につきましては、本セミナーに関する目的のみ使用致します。